

# Presse-Info

Herne, 11. Juni 2010

## Wie komme ich an meine Kunden?

### WFG: Veranstaltung für (Jung-)Unternehmer

Welcher Weg führt mich zu meinen Kunden? Welche Akquise-Form passt zu meinem Produkt und zu meinem Unternehmen? Wie bereite ich eine Akquiseaktion vor? Fragen dieser Art stellen sich viele kundenorientierte Unternehmen, vor allem, wenn sie noch am Anfang stehen und sich ihren Kundenstamm erst aufbauen müssen. Einen Einblick in das Thema, aber auch kurze Informations- und Reflexionseinheiten zur strategischen Vorbereitung von handfesten Akquiseaktionen erhalten interessierte (Jung-)Unternehmen bei einem Seminar des STARTERCENTERS NRW bei der WFG Herne. Referentin ist Elke Zitzke, Firma LüschoWZitzke, Lernpartner für Führung und Leistung, Krefeld. Die Veranstaltung ist kostenlos und findet am Mittwoch, 16. Juni, von 14:00 Uhr - 17:00 Uhr im IGZ Herne – Innovationszentrum am Westring statt. Anmeldungen werden erbeten an: WFG Herne,

fon 02323. 925 113 oder online

[http://www.wfg-herne.de/html/wfg\\_extra/gal\\_startup.htm#16\\_06\\_10](http://www.wfg-herne.de/html/wfg_extra/gal_startup.htm#16_06_10).

135 Wörter, 1.007 Zeichen

sto\pr\10\pm\pm-kundenakquise\_10-06-11

Seite 1 von 1

Belegexemplar erbeten